

Veränderung darf auch leicht sein!

Patienten gewinnen. Patienten binden.

Möchten Sie von meinen erprobten Praxis-Konzepten profitieren?

- Hätten Sie gerne mehr Selbstzahler-Patienten, die Ihnen langfristig die Treue halten?
- Möchten Sie die neuesten Hilfsmittel, Methoden und Vorgehensweisen in der Prophylaxe für mehr Kundenzufriedenheit nutzen?
- Gab es zwischenzeitlich personelle Änderungen in Ihrem Team: Wechsel, Teamerweiterung oder Elternzeit?

Wenn Sie 1 der 3 Fragen mit „JA“ beantworten, dann ist meine Angebot sicher interessant für Sie.

Ich unterstütze Sie als Praxisinhaber und Ihre Mitarbeiter darin:

- Arbeitsabläufe in der Zahnarztpraxis effektiver zu gestalten
- Dauerhafte Patientenbeziehungen auf- und auszubauen
- Selbstzahler-, sprich Mehrwertleistungen professionell anzubieten
- Hochwertige Prophylaxe-Konzepte einzuführen
- Klare Kommunikations-Strukturen zu entwickeln

Das haben Sie als Zahnarzt und Ihr Team davon:

- Sie platzieren sicher und kompetent Selbstzahlerleistungen.
- Sie führen zukünftig erfolgreich die relevanten Verkaufsgespräche mit Leichtigkeit.
- Sie vereinfachen den praxisinternen Kommunikationsfluss und stellen zudem sicher, dass jeder im Team alles Notwendige und auch seine Verantwortlichkeiten kennt.
- Sie erreichen durch eine optimale Patientenansprache noch mehr Zufriedenheit und somit langfristig eine höhere Patientenbindung.
- Sie heben sich durch hochwertige Prophylaxe-Konzepte im Wettbewerb deutlich von Kollegen ab.



Meine Methoden:

- In einem Vorgespräch stimmen wir gemeinsam die ersten Schritte ab:
 - Controlling: Arbeitsabläufe, Arbeitsplatzgestaltung und Kommunikationsverhalten
 - Workshop: Teambuilding, Praxisregeln, interne und externe Kommunikation
 - Training: Bedarfsanalyse, Verkauf und Umsetzung der Patienten-Beratungsgespräche
 - Integration: Individuelle Risiko-Analyse verschiedener Patientengruppen
 - Einführung: Hochwertige Prophylaxe-Konzepte nach individuellem Patienten-Risiko
- In Form einer Bedarfsanalyse im Praxisalltag erfasse ich in einem Praxis-Check die Arbeitsabläufe in der Prophylaxe und in der Kommunikation mit dem Team und den Patienten.
 - Die Umsetzung erfolgt absolut praxisnah und alltagstauglich „ Learning by doing“ in Form von gegenseitigen Hands-On Übungen am Modell, im Team und später am Patienten.
 - Selbstverständlich biete ich eine weitere Betreuung durch Supervisions-Check auch in der Zukunft an.

Mein beruflicher Hintergrund und meine Motivation sind dabei:

- Meine langjährige Praxis-Erfahrung und das Wissen, was ein Erfolgs-Management braucht. Dafür stelle ich Ihnen gerne meine fachliche Expertise zur Verfügung.
- Menschen, da mir ihre Entwicklung, Werte und Erfolge sehr am Herzen liegen.
- Begeisterung, Wahrhaftigkeit und die Freude am Lernen mit Leichtigkeit und Nachhaltigkeit.

Abschließend gestatten Sie mir vielleicht noch zwei Fragen. Bei welchen Problemen im Praxisalltag kann ich Sie auf dem Weg zum Erfolg unterstützen? Welches Ziel wollen Sie mit mehr Selbstzahlerleistungen und besserer Patientenbindung erreichen? Wofür benötigen Sie eine Lösung?

Ich begleite Sie gerne auf Ihrem Weg zu mehr Erfolg. Rufen Sie mich an unter **Telefon 02162 - 1069437** oder schreiben Sie mir einfach eine Mail an: brigitte@godizart.de

Dann kontaktiere ich Sie umgehend, um Ihre offenen Fragen zu beantworten.

Beste Grüße

Brigitte Godizart

